



SALES MANAGER Großverbraucher

Seit über 100 Jahren entwickeln und produzieren wir bei der Wela-Trognitz Fritz Busch GmbH & Co. KG hochwertige Lebensmittel. Unter der Marke **Wela Profiküche** bietet unser Unternehmen über 650 Artikel an aus den Bereichen Würzen, Brühen, Suppen, Saucen und Desserts. Mit dem Fokus auf Kundenservice und individuelle Lösungen beraten und betreuen wir unsere Kunden in der Gastronomie und Gemeinschaftsverpflegung bundesweit persönlich mit unserem Direktvertrieb. Hohe Eigenmotivation, große Gestaltungsfreiräume und eine starke Kollegialität zeichnen unsere Unternehmenskultur aus. Das hört sich gut an? **Dann werden Sie Teil unseres Vertriebsteams!**

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir:

Außendienstmitarbeiter / Sales Manager (m/w/d)

für das Gebiet **Berlin und angrenzendes Brandenburg**



Das erwartet Sie:

- Verantwortung für ein Verkaufsgebiet in einem zukunftssicheren Unternehmen
- Hochwertige Markenprodukte und umfangreiche Fachberatung, um unsere Kunden zu begeistern
- Sie werden das wichtigste Bindeglied zwischen Kunden und Wela
- Sie vernetzen Kunden mit unserem Unternehmen - direkt vor Ort, telefonisch und online
- Freundliche und kompetente Unterstützung durch Kollegen und Fachabteilungen

Das bringen Sie mit:

- Erfahrung im Vertrieb (Sales) - oder als
- Quereinsteiger mit Erfahrung aus dem kaufmännischen Bereich bzw. einer Tätigkeit mit Lebensmittelbezug (Küche, Fleischerei, etc.)
- Sie lieben das Verkaufen, persönlich und am Telefon
- Sie nehmen Ihren Erfolg gerne selbst in die Hand
- Eigeninitiative und eine selbstständige Arbeitsweise
- Neugier und Zielstrebigkeit gehören zu Ihren Stärken
- Führerschein der Klasse B

Das bieten wir Ihnen:

- Verkaufsgebiet mit vorhandenem Kundenstamm in Wohnortnähe
- Unbefristete Festanstellung (Vollzeit) in einem spannend Vertriebsumfeld
- Familienfreundliche Arbeitszeiten durch flexibles Arbeitszeitmodell
- Garantierte Gehaltsabsicherung und attraktive Erfolgsprämien
- Abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Tätigkeit
- Intensive und strukturierte Einarbeitung
- Mittelklasse Dienstwagen — auch zur privaten Nutzung — sowie Laptop und Diensthandy
- Organisation Ihrer Tätigkeit aus dem Home Office heraus
- Regelmäßige Treffen mit Ihrem Vorgesetzten und Kollegen zum Austausch von Ideen, Informationen & Feedback
- 30 Tage Urlaub sowie eine betriebliche Altersvorsorge
- Flache Hierarchien, schnelle Entscheidungswege

Unsere Werte bei Wela-Trognitz - gegenseitiges Vertrauen, Ehrlichkeit und Geradlinigkeit.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre schriftliche Bewerbung unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung.



Wela-Trognitz Fritz Busch GmbH & Co. KG GV-Vertrieb
Gottlieb-Daimler-Str. 7 T +49 4191 91924-222 info@wela-gv.de
D-24568 Kaltenkirchen F +49 4191 91924-294 www.wela-gv.de

Kontakt:
Wela-Trognitz Fritz Busch GmbH & Co. KG
Herrn Stefan Hiesener (Personalabteilung)
bewerbung.gv@wela-gv.de